

## Seminare mit der Drumcircle-Methode

### *„Die persönliche Weiterentwicklung ist die Grundlage für berufliches Wachstum“*

Um Wissen dauerhaft, erfolgreich und authentisch umzusetzen, müssen wir auf verschiedenen Ebenen Informationen aufnehmen und uns persönlich herausfordern lassen.

Aus diesem Grund haben wir Impuls-Seminare entwickelt, die für Ihren Bedarf angepasst und mit kompetenten Fachreferenten ergänzt werden.

#### Themenbereiche

- Vertrieb & Verkauf
- Einkauf & Verhandlungsstrategien
- Qualitätsmanagement
- Gesundheitsmanagement
- Teambildung & Mitarbeitermotivation.

**Frank Hiller**, Einkaufsleiter, ist seit über 25 Jahre in mittelständischen Industriebetrieben tätig und verbindet diese Erfahrungen mit der *Drum Circle Methode* zu motivierenden Impuls-Seminaren. Er ist Einkaufsleiter, QM-Lieferantenauditor (TÜV) und berät Unternehmer in den Themen Einkauf, Mitarbeiterführung und Personalentwicklung.

**Drum Circle** ist eine Methode, die das spontane Musizieren mit Rhythmusinstrumenten nutzt. Die Teilnehmer werden unter strukturierender Moderation zu einem Improvisationsorchester. Dabei wird sowohl die Selbst- und Fremdwahrnehmung trainiert, als auch eigene Stärken und Entwicklungspotential, auf einer anderen Ebene deutlich. Die gewonnenen Erkenntnisse können dadurch alltagspraktisch umgesetzt werden.



#### **Unternehmensberatung & Motivation**

Frank Hiller \* 74193 Schwaigern

Tel. 07138-812737

[info@drum-circles.de](mailto:info@drum-circles.de)

[www.drum-circles.de](http://www.drum-circles.de)

## Seminare mit der Drumcircle-Methode

Beispiele:

### ***„Immer diese Einkäufer...“***

#### **Training und Motivation für Verkäufer und Vertriebsmitarbeiter**

Als Verkäufer mit Umsatzvorgaben treffen wir auch bei mittelständischen Kunden auf immer besser geschulte Einkäufertypen. Bei den Verhandlungen spielt auch unsere eigene Persönlichkeit eine wichtige Rolle. Bei diesem Seminar erfahren Sie aus Sicht eines Einkäufers wertvolle Fakten und strategische Grundlagen, die Sie durch die „Drumcircle“-Methode und andere Maßnahmen individuell und nachhaltig für Ihre täglichen Herausforderungen ausrüsten.

Weitere Themen sind:

- Was Einkäufer denken
- Psychologie & Strategie
- Fallbeispiele
- Der persönliche Stil

### ***Einkauf im Mittelstand***

#### **Training und Motivation für Einkäufer**

Als Einkäufer in Firmen mit kleinen und mittleren Produktionsstückzahlen sind wir herausgefordert, die beste Qualität zu den günstigsten Preisen auch bei kleineren Jahresmengen zu erreichen. Da hier die Lieferantenauswahl oft begrenzt ist oder gar Abhängigkeiten vorkommen, ist die richtige Verhandlungsstrategie, gründliche Vorbereitung und die realistische Selbsteinschätzung unverzichtbar. In diesem Seminar erhalten Sie wertvolle Fakten und strategische Grundlagen, die Sie durch die „Drumcircle“-Methode und andere Maßnahmen individuell und nachhaltig für Ihre täglichen Herausforderungen ausrüsten.

Weitere Themen sind:

- Verhandlungen mit Monopollieferanten
- Persönlichkeitsstrukturen erkennen
- Psychologie & Strategie
- Fallbeispiele
- Den persönliche Stil entwickeln

*„Wer Wissen dauerhaft umsetzen will, muss sich persönlich herausfordern lassen...“*



**Unternehmensberatung & Motivation**

Frank Hiller \* 74193 Schwaigern

Tel. 07138-812737

[info@drum-circles.de](mailto:info@drum-circles.de)

[www.drum-circles.de](http://www.drum-circles.de)

## Seminare mit der Drumcircle-Methode

### Workshop TEAMBILDUNG

*„Die persönliche Weiterentwicklung ist die Grundlage für berufliches Wachstum.“*

Sind meine Mitarbeiter motiviert? Ist jeder | fragen sich Geschäftsführer und Personalverantwortliche, die maximale Effektivität anstreben. Mit unserem Inhouse-Workshop analysieren wir mit der Drumcircle-Methode das Entwicklungspotential.

#### TEAMBILDUNG

Das gut funktionierende Team ist ein wesentlicher Faktor für den Unternehmenserfolg. Entscheidend sind nicht nur die Fach-, sondern in hohem Maße auch die personalen und sozialen Kompetenzen. Die Wahrscheinlichkeit für Teameffizienz steigt nachweislich, je kleiner die Kluft zwischen Selbst- und Fremdwahrnehmung der einzelnen Mitglieder ausfällt. Kreativität und Produktivität entstehen da, wo Stärken und Schwächen möglichst bewusst eingesetzt werden

### Drumcircle

*„Nur motivierte Mitarbeiter bringen maximale Leistung...“*

#### Der Motivations-Event

- Vor Besprechungen und Meetings oder als aktive Pause während Konferenzen, als Afterwork-Event oder bei Betriebsfeiern.
- 10-60 Teilnehmer erreichen **höchste Konzentration** in nur 30-45 Minuten (bis 170 Teilnehmer auf Anfrage)
- Oder als Abendveranstaltung mit **Band & Konzert** zum Mitmachen

**Drum Circle** ist eine gemeinschaftsfördernde Methode, die das spontane Musizieren mit Rhythmusinstrumenten nutzt. Die Teilnehmer werden unter strukturierender Moderation zu einem Improvisationsorchester. Sie erleben einen spielerischen Teambuildingprozess auf musikalischer Ebene. Ein Event, der einfach Spaß macht und, zunächst unbemerkt, wertvolle Erkenntnisse liefert. Ein abschließendes Analysegespräch mit der Geschäftsführung ist inklusive.



#### Unternehmensberatung & Motivation

Frank Hiller \* 74193 Schwaigern

Tel. 07138-812737

[info@drum-circles.de](mailto:info@drum-circles.de)

[www.drum-circles.de](http://www.drum-circles.de)